



创新卓越·携手共赢

——记开目软件 2013 年用户大会

Outstanding Innovation for Win-Win Future

本刊记者 金卯

【编者按】2013年11月7日，“开目软件2013年用户大会”在北京隆重举行。来自航天、航空、汽车、电子、船舶、轨道交通、工程机械、兵器、装备等行业的300余名用户代表齐聚一堂。本届用户大会以“创新卓越·携手共赢”为主题，重点探讨了智能制造与两化融合的发展，分享了开目公司战略蓝图以及开目软件最新产品技术。来自汽车、工程机械、电子、轨道交通、航空航天等行业的十多家用户代表们分别分享了其最佳实践经验。



陈卓宁董事长致欢迎辞

开目拥有自己成熟的完整产品线，从CAD、CAPP、PDM到MES等，覆盖了制造业企业的设计、工艺、制造及管理的各个环节。另外，开目还有自己独特的产品，比如参数化CAPP、质量跟踪管理系统、工装管理、工时管理、三维装配和三维机加CAPP以及与国外其他产品集成的关键技术等，这些核心的技术和产品是开目被市场认可的关键。在本次开目用户大会上，记者亲临现场，感受着开目带给行业的那份专注和对创新的孜孜以求。

专心服务 与客户一起成长

会上，开目公司董事长陈卓宁教授致欢迎辞时表示：“开目20年的发展取得了很多创新型的成就，甚至产生了很多独创型产品，而这些成就最直接的驱动器就是制造企业，尤其是国防军工等大型制造企业。开目深知，是用户成就了开目！”

同样，开目陈万领总经理在演讲中也表达了这样的观点：“目前，在开

目的客户名单中,有很多国内的领军企业。开目正在做的就是专心致志地服务于我们的客户,与之形成相互信赖的合作关系。我们相信,随着中国制造业不断升级壮大,我们的用户中,有很多完全可能成为世界级的知名企业,到那个时候,对于一路相伴的开目也会随之被世界所认可,我们期待并充满信心。正如当年空客成就了达索,通用成就了UG一样。”

从2011年开目宣布回归主业以来,这是开目的第二届用户大会。从用户代表的数量以及用户代表应用开目软件的分享,记者读到的是开目在产品、技术、服务等方面的稳步推进,以及不断提升的用户认可度。陈万领总经理告诉记者:“过去两年,开目在主要的一些行业,比如航天科工、兵器、电子科技、工程机械等领域,发展了一些新的用户,与老客户开展了更加深入的后续合作。”所有这些,都是开目选择专注,选择技术创新和产品升级的结果。

发挥优势 体现创新力量

会上,陈万领总经理介绍了开目几年来在技术创新和产品升级方面的成绩,并正式公开发步2014年新品:“开目第三代PLM解决方案eCOL”、“开目三维装配工艺规划系统KM3DCAPP-A V2014”、“开目三维机加工工艺规划系统KM3DCAPP-M V2014”。除了保持在工艺和制造环节的独特优势,在产品的延展和创新方面,开目第三代PLM解决方案eCOL引人注目,其目标也是与国外同类软件相抗衡。

eCOL是一个基于开放的、组件化的、可定制的柔性平台化系统,可满足具有不同行业特点和管理模式用户的多样化需求,并协同制造企业大规模定制的设计思想,为企业构造灵活、易于扩展与维护的企业信息化IT架构。同时,将产品的设计、工艺、制造数据置于一体化管理平台之上,为企业的

生产计划、车间控制、材料采购、财务核算等管理活动提供完整的技术数据基础。

eCOL结合了开目近20年积淀的众多大中型制造业客户的先进管理实践,融合了制造业信息化软件领域的知识积累和经验,体现了航空航天、汽车、电子、工程机械、机械制造等行业、规模企业的类似管理的标准化应用。其先进的SOA架构,全程模型驱动开发(MDD)模式支持不断增加的企业级集成与应用协同,支持集团型企业异地、多分支机构之间的业务协同,有助于提升集团型企业研发管理效率和竞争优势。

战略蓝图

采访中,陈万领总经理告诉记者:“未来开目要想发展壮大,需要集聚一些力量,在合作伙伴和渠道方面进行更多的开拓和建设,希望建立一个生态链,在产品和技术进行互补和融合,同时还会有一些商业方面的合作。”

陈万领总经理结合大会的主题“创新卓越·携手共赢”同与会嘉宾一起分享了中国制造业PLM建设关键词,从“持续推出创新性的专业软件产品、深化行业/专业解决方案、完善PLM生态系统、加强客户服务能力”四个方面详细解说了开目软件未来2年的战略举措。开目未来的战略蓝图清晰可见。(责编 良辰)



刘永才院士做“智能制造与信息化融合”报告



总经理陈万领博士做主题演讲



分会场